

# 商談力向上 セミナー



～自慢の商品を売り込むために必要なこと～

**展示会・商談会で成約率を高めるために!**

日時

平成29年9月7日(木)  
14:00～16:00

※講座終了後希望者には個別相談を承ります。

受講無料

事業継続のカギは営業力・販売力の強化にあります。  
営業力・販売力強化のために、バイヤーへの商談に力を入れている事業所も多いのではないのでしょうか？  
展示会・商談会などの場で成約率を高めるためには、自社の現状と商談相手についての理解を深め、バイヤーから求められる商品とバイヤーへの効果的な商談方法を把握しておくことが重要です。  
本セミナーでは、商談経験が豊富な講師が流通業界の現状から商談に必要な対応までをお伝えいたします。

**新規開拓・販路拡大のための売り方とは？**  
**商談準備・商談中・商談後に必要な対応とは？**  
**自社の現状把握とバイヤーを知る**

会場

定員： 25名  
講師： 株式会社エイチ・エーエル  
菊地 亮太氏（中小企業診断士）  
主催： 阿波市商工会 吉野川市商工会  
吉野川商工会議所  
会場： 吉野川商工会議所 会議室  
〒776-0010 鴨島町鴨島169-1  
TEL： 0883-24-2274

下記欄をご記入の上このままFAXにてお申込みください。吉野川工会議所 FAX:0883-24-2288

参加者名	フリガナ		
事業所名	フリガナ		業種 ( )
事業所住所	〒 -		
電話番号	-	-	FAX番号 - -

◆お問合せは下記まで◆

吉野川商工会議所 〒776-0010 吉野川市鴨島町鴨島169-1 TEL: 0883-24-2274 FAX:0883-24-2288